

新春再衝刺 推薦 贏獎賞

2018 改變您的愛身健儷事業

用額外的獎金快速啟動您的事業!

在二月幫助新客戶啟動,除了團隊獎勵計畫及推廣競賽外,利用本次推廣賺取額外的獎金!

3種賺取最多推薦贏獎賞的方式:

1. 建立您的聯絡人名單並連繫他們
2. 每週幫助平均2-3位新朋友以120BV或以上首張訂單入會
3. 幫助新會員級別晉升

您的獎金!

自2018年2月5日至3月4日,歡迎新會員以120BV或以上首張訂單入會:

| | 推薦4-6位新會員 | 推薦7-9位新會員 | 推薦10位以上新會員 |
|--------------|-----------|-----------|------------|
| 第一層獎金: 100美金 | ✓ | | |
| 第二層獎金: 250美金 | | ✓ | |
| 第三層獎金: 500美金 | | | ✓ |

運用以下範例策略,賺取最多推薦贏獎賞推廣獎金:

Jane剛啟動愛身健儷事業,並設定賺取最多推薦贏獎賞推廣獎金目標。以下是Jane的計畫,以及她可以在2018年2月5日至3月4日期間賺取的的獎金:

如果Jane在推廣期間內親推5位新會員以30天套裝加入,並使Jane獲得雙倍產品介紹獎金資格,Jane即獲得領取以下獎金,具體獎金取決於符合資格的新顧客數量:

5份雙倍產品介紹獎金 = 250美金

第一層推薦贏獎賞獎金 = 100美金

運用以下範例策略，賺取最多推薦贏獎賞推廣獎金：

但假設Jane在推廣期間內親推8位新會員以30天套裝加入，並使Jane獲得雙倍產品介紹獎金資格：

8份雙倍產品介紹獎金 =400美金
第二層推薦贏獎賞獎金 =250美金

如果Jane在推廣期間內親推10位新會員以30天套裝加入，並使Jane獲得雙倍產品介紹獎金資格：

10份雙倍產品介紹獎金 =500美金
第三層推薦贏獎賞獎金 =500美金

假設Jane有兩位新顧客透過親推兩位新顧客而晉升為成顧問，Jane因此也晉升為水晶總監並符合賺取水晶總監獎金，及因親自發展兩位顧問而可賺取兩份親推顧問獎金：

| | | |
|-----------------|----------|----------------|
| 10份雙倍產品介紹獎金 | = | 500美金 |
| 第三層推薦贏獎賞獎金 | = | 500美金 |
| 晉升顧問獎金 | = | 50美金 |
| 水晶總監獎金 | = | 250美金 |
| 親推顧問獎金 | = | 200美金 |
| 推薦贏獎賞總價值 | = | 1,500美金 |

**僅用於說明目的。範例僅為假設在推廣期間的最佳情況，且並不是保證。愛身健儷不保證任何收入。

常見問題

• 什麼顧客類型可計入推薦贏獎賞推廣呢？

您的新親推顧客及優惠顧客以120BV或以上首張訂單於推廣期間入會即可計入。首張訂單即便折扣後低於120BV，也不計入本推廣。請核對您新顧客首張訂單的BV營業積分。

• 如果我符合資格，何時可收到推薦贏獎賞的獎金呢？

推薦贏獎賞獎金將於2018年3月19日連同您的週獎金一起發放。

• 新會員入會是否需加入自動送貨以符合推薦贏獎賞推廣資格？

不需要，不需加入自動送貨以符合推廣資格。

此推廣僅適用台灣、香港、馬來西亞、新加坡及印尼。本推廣以美國東岸時間計算。

為了確保可維護推廣之精神，愛身健儷保有所有查核、修改或拒絕之最終決定權，包括積分、獎金、表揚、或其他有關這次推廣之獎勵。愛身健儷隨時可能更改資格，恕不另行通知。